Key Account Manager:in (m/w/d) Facility Management

Deine zukünftige Rolle

- Du identifizierst neue Geschäftschancen und begeisterst Kund:innen für unsere technischen Lösungen im Bereich Elektrotechnik, HKLS sowie für Umbau-, Sanierungs- und Bauprojekte.
- Du verstehst die Herausforderungen unserer Kund:innen und entwickelst daraus passgenaue Angebote mit echtem Mehrwert.
- Du baust dein Netzwerk kontinuierlich aus und entwickelst langfristige Partnerschaften, die nachhaltiges Wachstum ermöglichen.
- Du steuerst den gesamten Vertriebsprozess von der ersten Kontaktaufnahme über die Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss.
- Gemeinsam mit Technik, Objektleitung und Vertrieb bringst du Projekte erfolgreich auf den Weg und setzt unsere Vertriebsstrategie aktiv um.
- Du sorgst dafür, dass aus gewonnenen Aufträgen erfolgreiche Projekte werden – termingerecht, wirtschaftlich und in höchster Qualität.

Das bringst Du mit

- Du bringst eine technische Ausbildung und ein gutes Verständnis für Elektrotechnik, Gebäudetechnik oder HKLS mit. Idealerweise kennst Du auch die Anforderungen von Instandhaltungs-, Sanierungs- und Umbauprojekten.
- Du hast Erfahrung im Vertrieb, Business Development oder Projektmanagement und weißt, wie man technische Lösungen erfolgreich vermarktet.
- Du denkst wirtschaftlich und behältst bei Kalkulationen, Angeboten und Projekten stets den Überblick.
- Du gehst offen auf Menschen zu, baust vertrauensvolle Kundenbeziehungen auf und überzeugst durch Dein sicheres Auftreten.
- Du verhandelst mit Geschick, erkennst Potenziale und setzt Chancen erfolgreich in Aufträge um.
- Du arbeitest selbstständig, lösungsorientiert und gerne gemeinsam mit Kolleg:innen aus Technik, Objektleitung und Vertrieb.

Das Besondere an dieser Position

- Mit Home Office kannst Du Deine Arbeitszeit flexibel

Du hast mehr als das Minimum zu bieten?

gestalten
- Wir sorgen für persönliche und fachliche Aus- und Weiterbildung
- Jobrad-Leasing bietet eine nachhaltige Anreise
- Firmenevents und Socializing fördern den Teamgeist
- Zu Mittag gehst Du nicht leer aus - wir haben verschiedene Möglichkeiten für ein gestütztes Mittagessen

Wir auch!

- Die Anreise mit öffentlichen Verkehrsmittel wird von Apleona finanziell unterstützt
- Für diese Position sehen wir ein Brutto-Monatsgehalt von € 4.200,- vor, darüber hinaus bieten wir eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung.

Wir freuen uns, Dich schon bald kennenzulernen.

Jetzt bewerben

Die Apleona Austria GmbH bietet als einer der führenden Dienstleister für integriertes Facility Management maßgeschneiderte Lösungen für Immobilien, wie zum Beispiel Büros, Rechenzentren, Shoppingcenter oder Veranstaltungsstätten und das über den gesamten Lebenszyklus. Das Leistungsspektrum umfasst technisches, kaufmännisches und infrastrukturelles Facility Management sowie Dienstleistungen, um den Betrieb einer Immobilie zu optimieren.

Human Resources // job.austria@apleona.com
Apleona Austria GmbH
Leonard-Bernstein-Straße 10
A-1220 Wien
www.apleona.at

Diversität zeichnet uns aus und macht die Zusammenarbeit spannend.

Realising Potential.

Follow us: